

Great Panther Silver Ltd. meldet die Finanzergebnisse des Fiskaljahres 2012

Vancouver, British Columbia, 13. März 2013. Great Panther Silver Limited (TSX: GPR, NYSE: GPL; WKN: A0Y H8Q) ("Great Panther"; das "Unternehmen") gab heute die Finanzergebnisse zum Jahresende des Unternehmens per 31. Dezember 2012 bekannt. Die vollständige Version der Finanzberichte des Unternehmens und die Diskussion und Analyse des Managements können auf der Webseite des Unternehmens unter www.greatpanther.com oder bei SEDAR unter www.sedar.com eingesehen werden. Alle Finanzinformationen wurden in Übereinstimmung mit IFRS aufgestellt und alle Dollarsummen sind in kanadischen Dollars dargestellt, es sein denn, es wird anders angegeben.

"Wir freuen uns, Rekordumsätze und ein Umsatzwachstum von 6% trotz eines Rückgangs des durchschnittlichen Silberpreises mitteilen zu können", sagte Robert Archer, CEO. "Obwohl wir profitabel geblieben sind, haben wir aufgrund der niedrigeren Metallpreise, der Anstiege bei unseren Betriebskosten und der größeren Ausgaben für Explorations- und Entwicklungsaktivitäten einen Rückgang der Profitabilität verzeichnet. Diese zusätzlichen Ausgaben führten zur Entdeckung neuer Silber-Gold-Mineralisierung im Guanajuato-Minenkomplex und zur Entwicklung der Untergrundinfrastruktur zur Verbindung der unteren Ebenen der Guanajuato-Mine mit dem Haupt-Erzförderschacht bei Cata. Unser Fokus für 2013 liegt auf der Erhöhung der Profitabilität unserer Betriebe und dem Beginn der Entwicklung unseres San-Ignacio-Projekts in Vorbereitung für die erwartete Produktionsaufnahme im Jahre 2014."

Finanzzusammenfassung des 4. Quartals und des Fiskaljahres 2012

Höhepunkte (in 000ern, ausgenommen Unzen, Angaben je Aktie und je Unze)	2012 Q4	2011 Q4	Ver- änderung	Jahres- ende 31.12.2012	Jahres- ende 31.12.2011	Ver- änderung
Umsatz	17.789 \$	17.520 \$	2%	61.139 \$	57.818 \$	6%
Bruttogewinn (Gewinn aus dem Minenbetrieb)	3.318 \$	6.032 \$	-45%	19.206 \$	26.916 \$	-29%
Nettogewinn (Verlust)	(1.285) \$	(1.419) \$	9%	5.510 \$	11.506 \$	-52%
Adjustiertes EBITDA ¹	3.800 \$	6.265 \$	-39%	16.893 \$	24.723 \$	-32%
Gewinn (Verlust) je Aktie	(0,01) \$	(0,01) \$	0%	0,04 \$	0,09 \$	-56%
Gewinn (Verlust) je Aktie, verwässert	(0,01) \$	(0,01) \$	0%	0,04 \$	0,08 \$	-50%
Produzierte Unzen Silber	453.934	354.754	28%	1.560.040	1.495.372	4%
Produzierte Unzen Silberäquivalent ²	672.690	545.294	23%	2.378.603	2.200.013	8%
Zahlbare Unzen Silber	446.077	425.225	5%	1.472.269	1.332.262	11%
Gesamte Cashkosten je Unze Silber ¹	14,58 \$	11,92 \$	22%	12,24 \$	10,84 \$	13%
Durchschnittlich erzielter Silberpreis (USD) ³	31,94 \$	30,86 \$	3%	30,93 \$	34,71 \$	-11%

1 "Adjustiertes EBITDA" und Cashkosten je Unze Silber sind keine IFRS-Kennzahlen. Beachten Sie den Abschnitt "Nicht-IFRS-Kennzahlen" der MD&A des Unternehmens, um eine genaue Definition und einen Abgleich mit den Finanzberichten des Unternehmens zu erhalten.

2 Silberäquivalent-Unzen wurden 2012 unter Verwendung von Preisen von 28 USD/oz, 1.680 USD/oz, 0,85 USD/Pfund und 0,85 USD/Pfund für Silber, Gold, Blei & Zink für den gewinnbaren Metallgehalt der Konzentrate, die in den beiden Betrieben produziert wurden, aufgestellt.

3 Durchschnittlich erzielter Silberpreis vor Kosten für Behandlung, Raffination und Schmelze.

Finanzielle und operative Höhepunkte des Fiskaljahres 2012 (verglichen mit dem Fiskaljahr 2011)

- Die Umsätze betragen insgesamt 61,1 Mio. \$ für das am 31. Dezember 2012 geendete Jahr, ein Anstieg um 6%;
- Der Nettogewinn 2012 belief sich auf 5,5 Mio. \$, ein Rückgang von 52%;
- Der operative Cashflow betrug 2012 13,1 Mio. \$, verglichen mit 19,1 Mio. \$;
- Die Barmittel am Jahresende beliefen sich auf 25,9 Mio. \$, inkl. kurzfristige Anlagen, verglichen mit 39,5 Mio. \$
- Das Netto-Betriebskapital am Jahresende betrug 44,5 Mio. \$, verglichen mit 53,8 Mio. \$;
- Das verarbeitete Erz 2012 belief sich auf 230.120 Tonnen, ein Anstieg um 6%;
- 2012 wurde eine Rekordmetallproduktion von 2.378.603 oz Silberäquivalent ("oz Ag-Äq") erreicht, ein Anstieg um 8%;
- Die Silberproduktion 2012 stieg um 4% auf 1.560.040 Unzen;
- Die Goldproduktion 2012 stieg um 36% auf einen Rekord von 10.924 Unzen;
- Die Cashkosten je Unze Silber im Jahre 2012 stiegen um 13% auf 12,24 US\$;
- Die durchschnittlichen Silbergehalte bei Guanajuato im Jahre 2012 lagen unverändert bei 199 g/t Silber, während die durchschnittlichen Goldgehalte von 1,52 g/t auf 2,02 g/t anstiegen;
- Die durchschnittlichen Silbergehalte bei Topia im Jahre 2012 sanken von 400 g/t auf 345 g/t;
- Guanajuato behielt im Jahre 2012 hohe metallurgische Ausbeuten bei. Sie lagen bei 90,2% und 91,5% für Silber und Gold.

Finanzielle und operative Höhepunkte des 4. Quartals 2012 (verglichen zum 4. Quartal 2011)

- Die Umsätze beliefen sich auf insgesamt 17,8 Mio. \$ in den drei Monaten, die am 31. Dezember

2012 ("Q4 2012") endeten, verglichen mit 17,5 Mio. \$ in den drei Monaten, die am 31. Dezember 2011 ("Q4 2011") endeten, ein Anstieg von 2%;

- Der Nettoverlust im Q4 2012 betrug 1,3 Mio. \$, verglichen mit einem Nettoverlust von 1,4 Mio. \$ im Q4 2011;
- Der operative Cashflow belief sich im Q4 2012 auf 4,5 Mio. \$, verglichen mit 9,9 Mio. \$ im Q4 2011;
- Die Menge verarbeiteten Erzes im Q4 2012 betrug 67.659 Tonnen, was einen Anstieg von 30% bedeutet;
- Die Metallproduktion im Q4 2012 belief sich auf 672.690 oz Ag-Äq, ein Quartalsrekord und ein Anstieg von 23% gegenüber dem Q4 2011;
- Die Silberproduktion im Q4 2012 betrug 453.934 oz, ein Anstieg von 28%;
- Die Goldproduktion im Q4 2012 betrug 2.826 oz, ein Anstieg von 24%.

Finanz-Diskussion des Fiskaljahres 2012

- Die Umsätze für das am 31. Dezember 2012 geendete Jahr betrugen 61,1 Mio. \$, ein Anstieg von 6% gegenüber 2011 aufgrund einer erhöhten Menge verkaufter Unzen Silberäquivalent, was einen 11%-igen Rückgang des durchschnittlich realisierten Silberpreises ausgeglichen hat;
- Der Bruttogewinn des am 31. Dezember 2012 geendeten Jahres betrug 19,2 Mio. \$, verglichen mit 26,9 Mio. \$ im Jahr, das am 31. Dezember 2011 endete. Der Rückgang liegt an höheren Kosten vor Ort bei beiden Minen und niedrigeren Erzgehalten bei Topia. Außerdem wurden höhere Absatzungs- und Abschreibungsbelastungen in den Kosten der Verkäufe verbucht aufgrund gestiegener Investitionen in die Minenentwicklung, Exploration und im Betrieb befindliche Minen sowie in die Anlage und Ausrüstung im letzten Jahr;
- Der prozentuale Bruttogewinn für das am 31. Dezember 2012 geendete Jahr betrug 31%, verglichen mit 47% im Jahr per 31. Dezember 2011. Der Rückgang ist einem niedrigeren realisierten Silberpreis, höheren Stückkosten der Verkäufe und höheren Abschreibungs- und Absatzungsbelastungen zuzuschreiben;
- Die gesamten Cashkosten je Unze Silber im Jahr, das am 31. Dezember 2012 endete, betrugen 12,24 US\$, ein 13%-iger Anstieg gegenüber den 10,84 US\$ im Jahre 2011. Der Anstieg war primär höheren Kosten vor Ort bei beiden Minen und niedrigeren Gehalten bei Topia geschuldet, was höhere Stück-Produktionskosten zur Folge hatte. Außerdem erlebte das Unternehmen einen Anstieg der gesamten Schmelz- und Raffinierungskosten wegen höherer Kontraktabzüge für Konzentrate von Topia. Die höheren Stück-Produktionskosten und Schmelz- und Raffinierungskosten wurden zum Teil durch höheren Beiproduktgutschriften aus dem Anstieg der Goldproduktion von Guanajuato ausgeglichen;
- Die allgemeinen und die Verwaltungskosten beliefen sich in dem am 31. Dezember 2012 geendeten

Jahr auf 10,1 Mio. \$, verglichen mit 8,6 Mio. \$ in dem am 31. Dezember 2011 geendeten Jahr. Der Anstieg war vorwiegend auf eine Einmalzahlung in Höhe von 0,7 Mio. \$ in Zusammenhang mit dem Rücktritt eines geschäftsführenden Direktors, einen Anstieg der Raumkosten um 0,3 Mio. \$ durch die Anmietung einer Büroräume und die verbleibenden Zahlungen für die Miete der ehemaligen Liegenschaften zurückzuführen;

- Die Ausgaben für Exploration und Evaluierung betrugen in dem am 31. Dezember 2012 geendeten Jahr 2,4 Mio. \$, verglichen mit 0,9 Mio. \$ in dem am 31. Dezember 2011 geendeten Jahr. Der Anstieg ist auf eine Zunahme der Explorations- und Geschäftsentwicklungstätigkeiten außerhalb der sich in Betrieb befindlichen Minen des Unternehmens zurückzuführen. Dazu zählen Explorationsarbeiten bei Santa Rosa und dem El-Horcon-Projekt und verstärkte Evaluierungstätigkeiten in Zusammenhang mit möglichen Akquisitionen;

- Der Nettogewinn erreichte in dem am 31. Dezember 2012 geendeten Jahr 5,5 Mio. \$, verglichen mit 11,5 Mio. \$ in dem am 31. Dezember 2011 geendeten Jahr. Der Rückgang ist auf einen Rückgang des Bruttogewinns um 7,7 Mio. \$, einen Anstieg der allgemeinen und Verwaltungskosten um 1,5 Mio. \$, einen Anstieg der Ausgaben für Exploration und Evaluierung um 1,5 Mio. \$ und einen Anstieg des Steueraufwands um 2,2 Mio. \$ zurückzuführen. Diese wurden durch einen Währungsgewinn von 2,8 Mio. \$ im Jahr 2012 beim finanziellen und sonstigen Ertrag ausgeglichen; verglichen mit einem Währungsverlust von 4,6 Mio. \$ im Jahr 2011;

- Währungsgewinne und -verluste entstehen durch die Umsetzung von Transaktionen und Saldi in Fremdwährung entsprechend des gesetzlichen Zahlungsmittels der Tochterunternehmen des Unternehmens und der für die Berichterstattung gewählten Währung des Unternehmens. Das Unternehmen hat bei einem seiner mexikanischen Tochterunternehmen bedeutende Kreditforderungen in Kanadischen Dollar und in US-Dollar ausstehend und außerdem führen Schwankungen beim Mexikanischen Peso zu bedeutenden nicht-realisierten Währungsgewinnen und -verlusten bei den zu leistenden Kreditzahlungen an die kanadische Muttergesellschaft. Diese nicht-realisierten Währungsgewinne und -verluste werden im Nettogewinn des Unternehmens berücksichtigt;

- Das adjustierte EBITDA1 belief sich in dem am 31. Dezember 2012 geendeten Jahr auf 16,9 Mio. \$, verglichen mit 24,7 Mio. \$ in dem am 31. Dezember 2011 geendeten Jahr. Der Rückgang spiegelt vorwiegend einen Rückgang des Bruttogewinns aber auch einen Anstieg der allgemeinen und Verwaltungskosten vor Abschreibung und aktienbasierte Ausgaben sowie höhere Explorations- und Evaluierungsausgaben wider;

- Am 12. Dezember 2012 verfügte das Unternehmen über Barmittel und -äquivalente in Höhe von 25,9 Mio. \$, inklusive Kurzzeitinvestments, verglichen mit dem Stand am 31. Dezember 2011 bedeutet dies einen Rückgang um 13,6 Mio. \$. Während des Jahres generierte das Unternehmen Netto-Cashflows aus dem Betrieb in Höhe von 13,1 Mio. \$. Die Netto-Cash-Abflüsse durch Investmentaktivitäten betrugen während des Jahres 27,5 Mio. \$. Diese standen vorwiegend mit der Entwicklung und Exploration der operativen Minen des Unternehmens, dem Kauf von Anlagen- und Minenausstattung sowie dem Erwerb des El-Horcon-Projekts für 1,6 Mio. \$ in Zusammenhang;

- Am 31. Dezember 2012 war der Posten des Netto-Betriebskapitals des Unternehmens mit 44,5 Mio.

\$ weiterhin gut, obwohl sich verglichen mit den 53,8 Mio. \$ am 31. Dezember 2011 ein Rückgang ergab.

1 "Adjustiertes EBITDA" ist keine IFRS-Kennzahl. Beachten Sie den Abschnitt "Nicht-IFRS-Kennzahlen" in dieser Pressemitteilung und die MD&A des Unternehmens, um eine genaue Definition und einen Abgleich mit den Finanzberichten des Unternehmens zu erhalten.

Finanz-Diskussion des vierten Quartals 2012

- Die Umsätze für das vierte Quartal 2012 betragen 17,8 Mio. \$, verglichen mit den 17,5 Mio. \$ im vierten Quartal 2011 ein Anstieg um 2%;
- Der Bruttogewinn betrug im vierten Quartal 2012 3,3 Mio. \$, verglichen mit 6,0 Mio. \$ im vierten Quartal 2011. Der Rückgang ist auf geringere durchschnittlich erzielte Metallpreise, höhere Stück-Betriebskosten, höhere Kosten für Schmelze und Raffination sowie auf gestiegene Abschreibungs- und Absatzungskosten zurückzuführen;
- Die Cashkosten je Unze Silber erhöhten sich im vierten Quartal 2012 im Vergleich zum vierten Quartal 2011 um 22% auf 14,58 USD, hauptsächlich aufgrund von geringeren Gehalten bei Topia sowie gestiegenen Lohnkosten vor Ort und Kontraktor-Betriebskosten;
- Die allgemeinen und Verwaltungskosten beliefen sich im vierten Quartal 2012 auf 1,9 Mio. \$, verglichen mit 3,2 Mio. \$ im vierten Quartal 2011. Der Rückgang begründet sich durch eine große aktienbasierte Ausgabe in Höhe von 1,2 Mio. \$ im vierten Quartal 2011. Im Jahr 2011 gewährte das Unternehmen nur im vierten Quartal Optionen, im Jahr 2012 wurden dagegen über das ganze Jahr Optionen gewährt;
- Der Nettoverlust betrug im vierten Quartal 2012 1,3 Mio. \$, verglichen mit einem Nettoverlust von 1,4 Mio. \$ im vierten Quartal 2011;
- Das adjustierte EBITDA belief sich im vierten Quartal 2012 auf 3,8 Mio. \$, verglichen mit 6,3 Mio. \$ im vierten Quartal des Jahres 2011. Der Rückgang spiegelt vorwiegend einen Rückgang des Bruttogewinns und einen Anstieg der Explorations- und Evaluierungsausgaben wider.

Ausblick

Der primäre Fokus des Unternehmens im Fiskaljahr 2013 liegt auf der Verbesserung und Stärkung der operativen Effizienz der bestehenden Betriebe, um so die Plattform für bedeutenderes Wachstum im Jahre 2014 und danach zu schaffen.

Die Ziele des Unternehmens für dieses Jahr sind:

1. Erhöhung des Cashflows der Minenbetriebe durch Ausgabenkürzungen und die Verbesserung der operativen Effizienz;

2. Aggressives Vorantreiben der Entwicklung von San Ignacio mit dem Ziel der Produktion im Jahre 2014, um die bestehende Produktion des Guanajuato-Minenkomplexes zu erhöhen;

3. Beginn der Explorationsbohrungen auf El Horcon und

4. Prüfung weiterer Übernahmegelegenheiten.

Das Unternehmen erwartet 2013 eine Metallproduktion in einer Spanne von 2,4 bis 2,5 Mio. oz Ag-Äq und Cashkosten in einer Spanne von 10,00 bis 11,00 US\$ je Unze Silber.

Planung der Produktion und Cashkosten je Unze Silber im Jahr 2013	2012	Planungsspanne 2013
<i>Unzen Silberäquivalent</i>	2.378.603	2.400.000 - 2.500.000
Cashkosten je Unze Silber (USD)	12,24 \$	10,00 - 11,00 \$

Telefonkonferenz zur Besprechung der Finanzergebnisse des Fiskaljahres 2012

Das Unternehmen wird am 14. März 2013, um 7:00 Uhr Pazifischer Zeit/10:00 Uhr Östlicher Zeit, eine Telefonkonferenz zur Diskussion der Finanzergebnisse abhalten. Geleitet wird die Telefonkonferenz von Herrn Robert Archer, Chief Executive Officer, und Herrn Jim Zadra, Chief Financial Officer.

Aktionäre, Analysten, Investoren und Medienvertreter sind eingeladen, an der Live-Konferenz durch eine Einwahl unmittelbar vor Beginn teilzunehmen.

- Einwahlnummer (gebührenfrei): 1-877-407-9205
- Einwahlnummer (international): +1-201-689-8054
- Es ist kein Zugangscode notwendig

Eine Aufzeichnung der Telefonkonferenz wird bis zum 21. März 2013 bei Wahl der unten stehenden Nummern abrufbar sein. Zudem wird die Aufzeichnung auf der Website des Unternehmens archiviert.

- Wiedergabenummer (gebührenfrei): 1-877-660-6853
- Wiedergabenummer (international): +1-201-612-7415
- Konferenznummer: 409255

NICHT-IFRS-KENNZAHLEN

Die Diskussion der Finanzergebnisse in dieser Pressemeldung schließt Verweise zu EBITDA, adjustiertem EBITDA und Cashkosten je Unze Silber ein, die keine IFRS-Kennzahlen sind. Das Unternehmen stellt diese Kennzahlen als zusätzliche Informationen zu den Finanzergebnissen und der Performance des Unternehmens zur Verfügung. Bitte lesen Sie die MD&A des Unternehmens des Jahres bis zum 31. Dezember 2012, um eine Definition und

Abgleiche dieser Kennzahlen mit den zuvor gemeldeten IFRS-Ergebnissen zu erhalten.

Über Great Panther

Great Panther Silver Limited ist ein profitables, primäres Silberproduktions- und Explorationsunternehmen, das an der Toronto Stock Exchange unter dem Kürzel GPR und an der NYSE MKT unter dem Kürzel GPL gelistet ist. Das Unternehmen konzentriert seine Tätigkeiten aktuell auf den Abbau von Edelmetallen in den beiden zu 100% eigenen Minen in Mexiko, Topia und Guanajuato, auf das San-Ignacio-Projekt in der Entwicklungsphase und das Explorationsprojekt El Horcon. Zudem verfolgt das Unternehmen Übernahmemöglichkeiten in Lateinamerika, um dem Projektportfolio weitere Minen hinzuzufügen. Das Ziel Great Panthers ist es, durch Übernahmen, Entwicklung und profitablen Abbau von Edelmetallen zu einem führenden primären Silberproduzenten zu werden.

Alle Aktionären können kostenlos auf Nachfrage eine Druckkopie der vollständigen Finanzergebnisse erhalten. Sollten Sie wünschen, Great Panther Silvers Finanzergebnisse oder den Jahresbericht auf Formular 20-F als Druckkopie zu erhalten, dann rufen Sie uns bitte kostenlos unter 1-888-355-1766 oder 604-608-1766 an bzw. senden Sie eine E-Mail an info@greatpanther.com.

Diese Meldung enthält vorausschauende Aussagen im Sinne des US-amerikanischen Private Securities Litigation Reform Act von 1995 und vorausschauende Informationen im Sinne des Securities Act (Ontario) (zusammen "vorausschauende Aussagen"). Zu solchen vorausschauenden Aussagen können unter anderem die Produktionspläne bei den Minen Guanajuato und Topia in Mexiko, die Pläne für die Exploration der anderen Liegenschaften in Mexiko, das gesamte wirtschaftliche Potential der Liegenschaften und der Zugang zu angemessener Finanzierung gehören. Zudem können sie bekannte und unbekannt Risiken, Unsicherheiten und andere Faktoren beinhalten, die dazu führen können, dass die tatsächlichen Ergebnisse, Leistung und Errungenschaften von den in solchen vorausschauenden Aussagen angekündigten oder implizierten deutlich abweichen. Zu solchen Faktoren zählen unter anderem Risiken und Unsicherheiten im Zusammenhang mit möglichen politischen Risiken bei Operationen des Unternehmens in ausländischen Rechtssystemen, Unsicherheiten bei den Schätzungen zu Produktion und Kosten und mögliche unerwartete Kosten und Ausgaben, physische Risiken im Bergbau, Währungsschwankungen, Schwankungen bei den Preisen für Silber, Gold und Basismetalle, der Abschluss von wirtschaftlichen Bewertungen, Änderungen der Projektparametern bei der Optimierung der Pläne, die Unzugänglichkeit oder das Scheitern beim fristgerechten Abschluss einer angemessenen Finanzierung sowie andere Risiken und Unsicherheiten, darunter auch die im Jahresbericht des Unternehmens für das am 31. Dezember 2012 geendete Jahr und in den bei der Canadian Securities Administrators eingereichten und unter www.sedar.com verfügbaren Berichte wesentlicher Änderungen und in den bei der Securities and Exchange Commission eingereichten und unter www.sec.gov einzusehenden Berichte auf Form 40-F und Form 6-K.

Für den Inhalt der Pressemeldung ist allein die Gesellschaft verantwortlich. Sie wurde weder von der TSX-Venture Exchange, noch von einem Dritten geprüft. Die deutschsprachige Fassung kann gekürzt oder zusammengefasst sein. Es wird keine Verantwortung oder Haftung: für den Inhalt, für die Richtigkeit, der Angemessenheit oder der Genauigkeit dieser

Übersetzung übernommen. Aus Sicht des Übersetzers stellt die Meldung keine Kauf- oder Verkaufsempfehlung dar! Bitte beachten sie die englische Originalmeldung auf www.sedar.com bzw. www.sec.gov oder auf der Firmenwebsite!

Weitere Informationen erhalten Sie bei:

Robert Archer
Chief Executive Officer
1-888-355-1766
info@greatpanther.com
www.greatpanther.com

Great Panther Silver Limited
Rhonda Bennetto
Vizepräsidentin für Unternehmenskommunikation
1-888-355-1766

Deutsche Anleger:
Metals& Mining Consult Ltd.
Tel.: 03641 / 597471

GREAT PANTHER SILVER LIMITED
konsolidierter Ausweis der Finanzposition

(in tausend Kanadischen Dollars)
31. Dezember 2012 und 31. Dezember 2011

	December 31, 2012	December 31, 2011
		Recast (Note 5)
Assets		
Current assets:		
Cash and cash equivalents	\$ 20,735	\$ 34,437
Short term investments	5,164	5,080
Trade and other receivables	18,099	14,076
Income taxes recoverable	130	374
Inventories	6,927	4,591
Prepaid expenses, deposits and advances	1,995	1,732
	53,050	60,290
Non-current assets:		
Mineral properties, plant and equipment	55,451	38,078
Exploration and evaluation assets	7,270	3,868
Intangible assets	705	708
Deferred tax asset	253	-
	\$ 116,729	\$ 102,944
Liabilities and Shareholders' Equity		
Current liabilities:		
Trade and other payables	\$ 8,111	\$ 6,350
Finance lease obligations	-	130
Current tax liability	400	-
	8,511	6,480
Non-current liabilities:		
Reclamation and remediation provision	2,447	2,154
Deferred tax liability	5,746	1,824
	16,704	10,458
Shareholders' equity:		
Share capital	122,444	121,536
Reserves	7,586	6,465
Deficit	(30,005)	(35,515)
	100,025	92,486
	\$ 116,729	\$ 102,944

GREAT PANTHER SILVER LIMITED
konsolidierter Ausweis des Gewinns

(in tausend Kanadischen Dollars , außer Angaben je Aktie)
für die am 31. Dezember 2012 und 2011 geendeten Jahre

	2012	2011
Revenue	\$ 61,139	\$ 57,818
Cost of sales		
Production costs	32,864	25,475
Amortization and depletion	8,684	4,465
Share-based payments	385	962
	41,933	30,902
Gross profit	19,206	26,916
General and administrative expenses		
Administrative expenses	8,808	7,222
Amortization and depletion	206	97
Share-based payments	1,071	1,248
	10,085	8,567
Exploration and evaluation expenses		
Exploration and evaluation expenses	2,309	928
Share-based payments	73	-
	2,382	928
Income before the undernoted	6,739	17,421
Finance and other income (expense)		
Interest income	442	435
Finance costs	(34)	(324)
Foreign exchange gain (loss)	2,828	(4,572)
Other (expense) income	(265)	531
	2,971	(3,930)
Income before income taxes	9,710	13,491
Income tax expense		
Current	(592)	(108)
Deferred	(3,608)	(1,877)
	(4,200)	(1,985)
Net income for the year	\$ 5,510	\$ 11,506
Other comprehensive income (loss), net of tax		
Foreign currency translation	1	(352)
Change in fair value of available-for-sale financial assets	(8)	(103)
	(7)	(455)
Total comprehensive income for the year	\$ 5,503	\$ 11,051
Earnings per share		
Basic	\$ 0.04	\$ 0.09
Diluted	\$ 0.04	\$ 0.08

GREAT PANTHER SILVER LIMITED
konsolidierter Ausweis der Cashflows

(in tausend Kanadischen Dollars)
für die am 31. Dezember 2012 und 2011 geendeten Jahre

	2012	2011
		As restated
Cash flows from operating activities		
Net income for the year	\$ 5,510	\$ 11,506
Items not involving cash:		
Amortization and depletion	8,890	4,561
Unrealized foreign exchange (gains) losses	(2,860)	3,849
Income tax expense	4,200	1,985
Share-based payments	1,529	2,210
Other non-cash items	(391)	(223)
	16,878	23,888
Interest received	384	378
Interest paid	(6)	(171)
Income taxes paid	(202)	(267)
Net cash from operating activities before changes in non-cash working capital	17,054	23,828
Changes in non-cash working capital:		
Trade and other receivables	(3,963)	(4,384)
Income taxes recoverable	244	(135)
Inventories	(1,924)	(1,821)
Prepaid expenses, deposits and advances	(263)	(599)
Trade and other payables	1,982	2,070
Current tax liability	10	140
Net cash from operating activities	13,140	19,099
Cash flows from investing activities:		
Purchase of intangible assets	(811)	(627)
Purchase of mineral properties, plant and equipment	(26,712)	(23,459)
Proceeds from disposal of mineral properties, plant and equipment	86	149
Purchase of short term investments	(85)	(5,000)
Restricted cash	-	151
Net cash used in investing activities	(27,522)	(28,786)
Cash flows from financing activities:		
Repayment of capital lease obligations	(130)	(367)
Repayment of promissory notes	-	(450)
Repayment of convertible loan notes	-	(62)
Proceeds from exercise of options	507	2,309
Proceeds from exercise of warrants	-	6,170
Issuance of shares for cash, net of issue costs	-	22,512
Net cash from financing activities	377	30,112
Effect of foreign currency translation on cash	303	45
Increase (decrease) in cash and cash equivalents	(13,702)	20,470
Cash and cash equivalents, beginning of year	34,437	13,967
Cash and cash equivalents, end of year	\$ 20,735	\$ 34,437